



BTS Management des Unités Commerciales en alternance – rentrée 2018

**BTS
sur 2
ans**



**100%
polyvalent**

Le technicien supérieur en Management des Unités Commerciales

- maîtrise les techniques d'organisation, de gestion et d'animation commerciales
- met en œuvre les technologies de l'information et de la communication au quotidien et dans la gestion de projet
- intervient dans le management de l'unité commerciale, la gestion de la relation client, la gestion et l'animation de l'offre de produits et de services et l'exploitation de l'information nécessaire à l'activité commerciale.

**2/3 du
temps :
entreprise**

BTS MUC en alternance, dans quelles entreprises ?

Le titulaire du BTS MUC est responsable d'un point de vente ou d'une partie d'une unité commerciale. Il exerce son activité dans :

- la **distribution** alimentaire ou spécialisée
- la prestation de **service** : banque, assurance, immobilier, communication, intérim...
- le **commerce électronique**
- les unités commerciales **d'entreprises de production**

**Les
métiers**

Après vos études, vous pouvez exercer des métiers diversifiés :

- assistant chef de rayon, directeur adjoint de magasin...
- animateur des ventes, chargé de clientèle, conseiller commercial, vendeur-conseil, marchandiseur...
- télévendeur, téléconseiller...
- chargé d'accueil, chargé de l'administration commerciale...

Avec de l'expérience, vous pouvez évoluer vers les métiers de :

- manager de rayon, responsable de rayon, directeur de magasin, responsable de site, chef d'agence commerciale,
- chef de secteur, responsable d'un centre de profits...
- responsable de clientèle, chef des ventes, chef de marché...
- administrateur des ventes, responsable logistique, chef de groupe...

Avec l'alternance, vos frais de scolarité sont pris en charge par l'entreprise et l'OPCA

Formation rémunérée

Un contrat de professionnalisation rémunéré :

- Bac général : - de 21 ans 55% et de 21 à 26 ans 70% du Smic minimum.
- Bac pro/techno. : - de 21 ans 65% et de 21 à 26 ans 80% du Smic minimum.
- Pour les salariés de + de 26 ans : 100 % du Smic ou plus.

Les aides et réduction de charges : au 10/11/2017

- Aide entreprises > 250 salariés employant + de 5% d'alternants
- Réduction générale des cotisations patronales de Sécurité Soc. – Loi Fillon ; CICE
- Autres aides et plus d'info : www.travail-emploi.gouv.fr

Financement de la formation :

- Prise en charge de tout ou partie de la formation par un OPCA (550 h x 9,15€ soit 5032,50€/an)



Ce BTS est-il fait pour vous ?

- vous aimez l'action ?
- vous êtes dynamique, enthousiaste ?
- vous avez le sens du contact ?
- vous êtes capable d'assumer des responsabilités ?
- vous êtes mobile intellectuellement et géographiquement ?
- vous aimez les chiffres et les objectifs ?

Vous répondez oui à la majorité des questions : contactez-nous !

Nos ATOUTS ?

- l'Ecole Supérieure de Commerce de Compiègne existe depuis 30 ans
- nombreux partenariats avec des entreprises.
- accompagnement dans le placement en entreprise.

S'inscrire

• Etre titulaire d'un BAC général ES, L, S ou BAC technologique STMG ou Bac Pro Commerce ou logistique.

• Etude du dossier + coaching recherche d'alternance

• RDV au Salon de l'étudiant Amiens : 25-27/01 et Salon de l'alternance Mégacité Amiens 16-17/02/18

• Portes-Ouvertes : Samedis 03/02 et 17/03/18, 14-18h

• Conférence métiers : Merc. 18/04 Sam. 26/05/18, 14h-17h

• Demandez-nous par mail ou tel. une demi-journée

Et après le BTS

• Vous pouvez intégrer le monde du travail, dans l'entreprise qui vous a formé, ou dans une autre entreprise.

• La majorité des étudiants continuent leur cursus soit en Ecole Supérieure de Commerce via l'admission parallèle, soit en Licence ou Licence Professionnelle, en vue de se spécialiser et d'accroître leurs compétences et employabilité.

• Vous continuez l'ESC Compiègne et suivez les 3 années du Bac+5 (alternance possible).