

ÉCOLE SUPÉRIEURE DE COMMERCE DE COMPIEGNE

DU BTS MUC
AU BAC+5 ALTERNANCE

BTS MANAGEMENT DES UNITÉS COMMERCIALES EN ALTERNANCE – RENTRÉE 2018

> OBJECTIFS

Le technicien supérieur en Management des Unités Commerciales :

- maîtrise les techniques d'organisation, de gestion et d'animation commerciales
- met en œuvre les technologies de l'information et de la communication au quotidien et dans la gestion de projet
- intervient dans le management de l'unité commerciale, la gestion de la relation client, la gestion et l'animation de l'offre de produits et de services et l'exploitation de l'information nécessaire à l'activité commerciale.

Développement des unités commerciales

Gestion de la relation commerciale

Management & gestion des unités commerciales

Economie et Droit

Langues

Culture générale

> FORMATION RÉMUNÉRÉE

UN CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION RÉMUNÉRÉ SUR 2 ANS

- Bac général :
 - de 21 ans 55% et de 21 à 26 ans 70% du Smic minimum.
- Bac pro/techno :
 - de 21 ans 65% et de 21 à 26 ans 80% du Smic minimum.
- Pour les salariés de + de 26 ans : 100 % du Smic ou plus.

(Source www.travail-emploi.gouv.fr fiche contrat de professionnalisation)

#LécoleSupEnAlternance

2 jours en école de commerce
3 jours en entreprise

Les alternants évoluent dans des secteurs variés :

- la distribution alimentaire ou spécialisée
- la prestation de service : banque, assurance, immobilier, communication, intérim...

- le commerce électronique
- les unités commerciales d'entreprises de production

Ils/elles sont vendeurs, adjoints au responsable, assistants commerciaux...

Ce BTS est-il fait pour VOUS ?

- vous aimez l'action ?
- vous êtes dynamique, enthousiaste ?
- vous avez le sens du contact ?
- vous êtes capable d'assumer des responsabilités ?
- vous êtes mobile intellectuellement et géographiquement ?
- vous aimez les chiffres et les objectifs ?

Si vous répondez oui à la majorité de ces questions > contactez-nous !



ESPRIT ANALYTIQUE

93%
● DÉTAILS ● AUGMENTER LE SCORE

PERSPECTIVE D'AVENIR

89%
● DÉTAILS ● AUGMENTER LE SCORE

OPÉRATION MUSCLÉE

45%
● DÉTAILS ● AUGMENTER LE SCORE

COEUR À L'OUVRAGE

100%
● DÉTAILS ● AUGMENTER LE SCORE

NOS PARTENAIRES

ASTURIENNE
AUDIA PLASTICS
BUFFALO GRILL
DECATHLON
FUSIOTECH
INTERMARCHÉ
KFC
KOMILFO
LMIF
MAXI ZOO

ORANGE
OTIS
PICARDIE HABITAT
RIBEPRIAM
SHIVA
SNCF
SODAgence
STOKOMANI
XEILOM
...

> INFOS PRATIQUES

DURÉE DES ÉTUDES

2 ans

FRAIS DE FORMATION

(TARIFS 2018-19)

Les frais sont pris en charge, en tout ou partie, par l'OPCA de l'entreprise d'accueil en alternance (10 065 euros sur 2 ans).

MODALITÉS D'ADMISSION

- Etude du dossier de candidature
- Convocation à un entretien collectif
- Coaching recherche d'alternance et mise en relation avec nos partenaires

Pour découvrir l'ESC Compiègne

- RDV au Salon de l'Étudiant à Amiens les 25-27/01/18
- RDV au Salon de l'Alternance à Amiens les 16-17/02/18
- Portes-Ouvertes : les samedis 03/02/18 et 17/03/18 de 14 à 18h
- Demandez-nous par mail une demi-journée d'immersion : contact@esc-compiegne.com

> CANDIDATER

Renseignez le dossier de candidature sur notre site internet www.esc-compiegne.com

Contact : Laurence Senilhe, Responsable des admissions
06 51 62 11 91 ou 03 44 38 55 00
contact@esc-compiegne.com

ESC
COMPIÈGNE
Ecole Supérieure de Commerce de Compiègne

ECOLE SUPÉRIEURE DE COMMERCE DE COMPIÈGNE

03 44 38 55 00 – www.esc-compiegne.com

32 rue Hippolyte Bottier – 60200 Compiègne – contact@esc-compiegne.com